

A.R. Canales, S.C.

Logística • Coaching • Consultoría

ESTRATEGIAS AR CANALES

EN RELACIÓN A LAS EMPRESAS A LAS QUE SERVIMOS:

- 1. Conocer a fondo sus necesidades de comercio internacional.
- 2. Dar atención personalizada.
- 3. Mantener comunicación continua y constante.
- 4. Desarrollar la confianza mutua.

EN RELACIÓN A NUESTROS PROVEEDORES:

- 1. Desarrollar una relación de equipo colaborativo.
- 2. Fomentar el sentido de la responsabilidad hacia el cliente.
- 3. Planear su participación en toda la operación y su función como integrante del equipo de trabajo.
- 4. Fomentar su crecimiento en todos los sentidos.

EN RELACIÓN A LOS EMPLEADOS:

- 1. Capacitarlos en su área de responsabilidad y otras áreas de influencia.
- 2. Fomentar su participación en la toma de decisiones.
- 3. Formar equipos de trabajo en beneficio de nuestros clientes.
- 4. Hacer plan de vida y carrera.
- 5. Desarrollarlos como personas y profesionistas.

EN RELACIÓN A LOS SERVICIOS QUE PRESTA AR CANALES:

- 1. Obtener la satisfacción de nuestros clientes en cada transacción personal y comercial.
- 2. Trabajar en apego a los más altos estándares de calidad en el servicio.
- 3. Compromiso y responsabilidad en el manejo de productos, mercancías y servicios de nuestros clientes.
- 4. Estar actualizados con los cambios en la normatividad que rigen el quehacer del despacho aduanero y el comercio internacional.